



نرم تدريبيل وعرض الماده من موقع دل دروسي

www.hldrwsy.com

موقع دل دروسي هو موقع تعليمي ي العمل على مساعدة المعلمين والطلاب وأولياء الأمور في تقديم حلول الكتب المدرسية والاختبارات وشرح ال دروس والملخصات والتحاضير وتوزيع المنهج لكل المراحل الدراسية بشكل واضح ومبسط مجاناً بتصفح وعرض مباشر أونلاين على موقع دل دروسي

ملخص
ادارة الفعاليات
أ. مضاوي الشمري

تسويق الفعالية وأشكالها ورعايتها

ادارة الفعاليات والمزيج التسويقي Management and the Marketing Mix

من المهم فهم أسباب ارتباط التسويق ارتباطاً وثيقاً بإدارة الفعاليات، حيث يجب على مديرى الفعاليات مراجعة الفرص التسويقية المتاحة واختيار الاستراتيجيات التسويقية التي تلبي أهداف الفعالية. وغالباً ما يستخدمون تقنيات جديدة ومبكرة تزيد من الوصول التسويقي **Marketing Reach** حجم الجمهور الذي شاهد المحتوى الإعلاني الخاص بك) وتقدير الإنفاق التسويقي

التسويق Marketing

لتسيير هو النشاط ومجموعة المؤسسات والعمليات الخاصة بإنشاء عروض ذات قيمة للعملاء والزبائن والشركاء والمجتمع ككل وإبلاغها وتوصيلها لهم وتبادلها معهم

تتضمن أنشطة التسويق للفعالية ما يأتي:

- تحديد رغبات السوق المستهدفة واحتياجاتها الخاصة بالحضور والمشاركين المحتملين.
- التفوق على المنافسين في إرضاع الحضور والمشاركين.
- استكمال أبحاث السوق لتحليل احتياجات أصحاب المصلحة.
- اتخاذ قرارات استراتيجية بشأن عوامل مثل تصميم الفعالية، والترويج لها . وتسخير التذاكر، وغيرها من العناصر المدفوعة

الترويج للفعالية Event Promotion

هو جزء من الاستراتيجية التسويقية - إيصال فكرة برنامج الفعالية ومحفظتها إلى الحضور المحتملين.

المزيج التسويقي للفعالية

هو مجموعة من العوامل التي تضمن تحديد موقع الفعالية وتسوييرها جيداً، والترويج لها بصورة فعالة وتوزيعها من خلال قنوات التسويق المختلفة (المنصات التي تتصل الشركات وتتواصل عن طريقها مع الجمهور المستهدف بكفاءة لتحقيق نتيجة ناجحة).

العوامل التي تؤثر على المزيج التسويقي Factors That Influence the Marketing Mix

المكان (التوزيع)	المنتج الخدمة
معايير الفعالية ومكانتها.	• محتوى الفعالية.
بائعو التذاكر.	• نوعية الطعام.
بائعو الجملة للرحلات.	• نوعية الترفي أو
مكاتب استعلامات السائحين	• الضيوف المميزون.
الترويج	السعر
الإعلان.	• سعر التذكرة.
العلاقات العامة	• تكلفة السفر.
أنشطة الرعاية	• سعر الطعام والبضائع
وسائل التواصل الاجتماعي	والخدمات الأخرى

الخطيط لأنشطة تسويق الفعاليات وتنظيمها Planning and Organizing Event Marketing Activities

التسويق الرقمي **Digital Marketing** أي الإعلانات التي تنشر عبر قنوات مثل محركات البحث، وموقع الإنترن特، ومنصات التواصل الاجتماعي، ورسائل البريد الإلكتروني، وتطبيقات الهاتف الذكي.

رعاية الفعالية

ما المقصود بالرعاية ؟

تعني الرعاية **Sponsorship** نشاط الكيان الذي يقدم الدعم لقضية معينة - وهو إقامة فعالية في هذه الحالة - في مقابل مزايا تسويقية تفضيلية والارتباط بهذه القضية. وتعرف الجهة التي تقدم الدعم مقابل المزايا باسم **الراعي**. بينما يسمى من يحصل على الدعم **المرعى**.

أنواع الرعاية Types of Sponsorship

- الرعاية المالية
- الرعاية العينية
- الرعاية الإعلامية

القيمة الكبرى للرعاية المقدمة لمختلف أصحاب المصلحة

إن القيمة الأساسية للرعاية من وجهة نظر مدير الفعالية هي تسهيل إقامة الفعالية وغالباً ما يكون التمويل أو الخدمات أو الخبرة المقدمة نتيجة الرعاية أمراً بالغ الأهمية لجعل إقامة الفعالية ممكناً. لكن القيمة الأساسية للرعاية المقدمة لجميع أصحاب المصلحة هي المشاركة حيث تكون علاقة الرعاية أكثر نجاحاً وطويلة الأمد عند وجود تأثير طبيعي وقيم مشتركة بين الشركة أو المنظمة الراعية للفعالية والفعالية نفسها، كالنزاهة أو الجودة أو الخصوصية أو أوراق الاعتماد **الخضراء**.

القيم المشتركة التي يختارها منظمو الفعالية والرعاة المحتملون كأساس للرعاية

- المكانة
- الموثوقية
- السمعة
- النزاهة
- الجودة
- القيمة مقابل المال
- الخصوصية
- إمكانية الوصول
- الأداء
- أوراق الاعتماد **الخضراء**
- الاعتماد التقني

اختر الإجابة الأكثر ملاءمة مما يأتي

١. يتمثل نشاط تسويق الفعالية المهم في

أ. تنظيم العمالة المطلوبة

ب. وضع الميزانيات وجدائل البيانات.

ج . استكمال أبحاث السوق لتحليل احتياجات الحضور.

د. إدارة الموردين.

٢. أي مما يأتي لا يعد جزءا من المزيج التسويقي؟

أ. المنتج.

ب- السعر

ج -طباعة.

د- الترويج.

٣. أي مما يأتي لا يعتبر فئة رعاية؟

أ. العينية.

ب- الإعلانية.

ج -الإعلامية.

د -المالية.

٤. أي مما يأتي لا يعتبر ميزة رعاية للراعي؟

أ. حقوق التسمية.

ب زراعة المبيعات.

ج ارتفاع التكاليف.

د. زيادة شهرة العلامة التجارية.

٥- تتضمن شروط الرعاية؟

أ- تقييم الموارد المالية الازمة.

ب- تحديد نوع العملاء.

ج تحديد العلامات التجارية المنافسة وإشرافها.

د. تحليل صورة الشركة.

٦. أي مما يأتي لا يُعد مقياساً لتقدير الرعاية لمنظم الفعالية؟

أ. ربحية الفعالية.

بـ أفكار لفعالية جديدة.

ج. ملحوظات من الرعاة الحاليين.

د. اهتمام الرعاة الجدد عقب الفعالية

**تمويل الفعاليات وإعداد الميزانيات وتعظيم
الإيرادات**

الأهداف المالية للفعالية Event Financial Objectives

هامش الربح Profit Margin

متوقع إيراد المبيعات مخصومة منه تكلفة المبيعات لتحقيق عائد على الاستثمار. ويتعين على المنظمة غير الربحية أن تخطط لميزانيتها بدقة مثل المنظمة الربحية

هامش ربح مضاد Markup

وهو المبلغ المضاف فوق سعر التكلفة لتحديد سعر البيع

تمويل الفعاليات Event Financing

مصادر تمويل الفعاليات

- المدخرات أو الأرباح المحفظ بها
- الاستثمارات
- الرعاية
- الودائع
- القروض المصرفية

العوامل المؤثرة على مستلزمات تمويل الفعالية Factors Affecting Event Financing Requirements

العوامل الخارجية

- القوانين أو اللوائح
- التغيير في الظروف الاقتصادية
- توفر الموردين والمستلزمات والتكلفة
- توفر المكان أو التكلفة

العوامل الداخلية

- أهداف المنظمة / الفعالية
- نطاق الفعالية
- متطلبات الموارد البشرية

إدارة الميزانيات الفعالة والتدفقات النقدية Effective Budgets and Cash Flow Management

الميزانيات الفعالة

تسمح الميزانيات الفعالة بإدارة الإيرادات والمصروفات بكفاءة. فهي تساعد على خلق الاستقرار المالي من خلال تتبع النفقات ووضع الخطة التي تضمن دفع الفواتير في الوقت المحدد وبقاء التدفق النقدي إيجابيا، وتلبية الفعالية للأهداف والغايات التنظيمية.

Cash Flow التدفق النقدي

تتعلق الميزانية النقدية بمصادر الأموال واستخدامها على أساس شهري، ويُعد الرصيد الختامي للبنك لشهر واحد هو الرصيد الافتتاحي للشهر التالي؛ حيث يشير رصيد البنك الافتتاحي بالإضافة إلى جميع الإيداعات النقدية (**التدفقات الداخلة**) إلى النقد المتاح للفعالية في نهاية كل شهر. تسد المدفوعات من النقد المتاح. إذ تضع معظم الفعاليات سياسة لحفظ على مستوى معين من النقدية **الفائضة** (**Cash Surplus**) السائلة النقدية التي تتجاوز السيولة المطلوبة في البنك فهي تتمكن عموماً إلى تجنب العجز.

العجز Deficit

هو خسارة تحدث عندما تكون المبالغ المنفقة أقل من الواردة

حل المشكلات Problem Solving

تمكن الميزانيات مديرى الفعاليات من تنفيذ أنشطة حل المشكلات مثل:

١. تحديد الاستخدامات البديلة للأموال الفائضة.
٢. البحث عن سبب العجز النقدي (مثل بطء مبيعات التذاكر).
٣. البحث عن طرائق جديدة لتدبير الأموال من خلال الأنشطة التجارية المختلفة.
٤. تنظيم تسهيلات السحب على المكتشوف لمساعدة الفعالية خلال فترات العجز وذلك عند إنفاق أموال أكثر من الأموال الواردة

الحالات الطارئة Contingencies

دائماً ما تتضمن أي ميزانية فعالة تمويلاً للطوارئ

تمويل للطوارئ Contingency Fund

هو مبلغ من المال يخصص للاستخدام في الطوارئ أو لتغطية مصروفات غير متوقعة

تعظيم الإيرادات

طرق تعظيم الإيرادات Methods of Revenue Maximization

صممت فعاليات عديدة لتكون مدرة للدخل، وتتضمن معظم الفعاليات المدرة للدخل أكثر من هدف، وقد لا يركز الهدف الأساسي على الإيرادات، إذ تكون الإيرادات منتجًا ثانويًا للهدف الأساسي. ويمكن أن تشمل بعض الأهداف غير الربحية للفعاليات الاحتفال بفعالية دينية مهمة (مثل عيد الفطر) أو الترويج للسياحة (مثل ألعاب "نيوم" الشاطئية) أو تقديم الطعام لمجموعات ذات اهتمامات خاصة (مثل معرض الرياض الدولي للكتاب). يحتاج الأشخاص إلى سبب لحضور إحدى الفعاليات وإذا كان السبب الوحيد هو تحقيق إيرادات لجعل شركة أو منظمة أكثر ثراء، فسيكون الاهتمام بالفعالية منخفضاً مما يؤدي إلى اعتبار الفعالية فاشلة لذلك ينبغي تلبية احتياجات الحضور لتحقيق الإيرادات. وبمجرد استثمار الحضور المحتمل في فكرة الفعالية وشرائهم تذكرة أو تأكيد لهم الحضور، فمن المحتمل أن ينفقوا أموالاً على عناصر أخرى مختلفة؛ مما يدعم هدف تحقيق الإيرادات وإمكانية تعظيمها

ومن هذه الطرق:-

الضيافة المؤسسية Corporate Hospitality

١

هو ترفيه تنظمه شركة لموظفيها أو عمالها أو أصحاب المصلحة فيها ، وغالباً ما تستخدم الشركات كأداة تسويق للترويج لنفسها أو لهوية علامتها التجارية للزبائن أو الموردين أو العملاء القيمين وكذلك لمكافأة الموظفين.

و غالباً ما تشمل الضيافة المؤسسية ما يأتي:

- المقاعد والمناطق المحيطة الفاخرة.
- فرصة للتنقل بحرية داخل المناطق غير المفتوحة للجمهور الأكبر.
- تقديم المأكولات والمشروبات المجانية للزوار.
- عرض مميز للفعالية.

منصات المبيعات السريعة Concessions

طريقة مفيدة لتعظيم الإيرادات، حيث ينظر إلى الفعاليات عادة على أنها مناسبات خاصة ويسعد الناس غالباً بإنفاق أموال أكثر من المعتاد على الترفيه والطعام والشراب. لهذا السبب، يمكن تضخيم أسعار المنتجات، خاصة وأن الفعاليات غالباً ما تضم جمهوراً مضموناً **Captive Audience** الجمهور الذي ليس لديه خيار المغادرة أثناء انعقاد الفعالية وسيضطر لمشاهدة الإعلانات وسماع الخطابات والتسوق في المكان نفسه ولو كانت الأسعار مرتفعة).

لهدايا التذكارية و / أو السلع ذات العلامة التجارية Souvenirs and/or Branded Merchandise

غالباً ما يرغب زوار الفعاليات الخاصة في شراء تذكارات مرتبطة بالفعالية، مثل الملابس أو الأكواب أو البرامح أو التذكريات الأخرى. نظراً لأن حضور فعالية مثل كأس العالم لكرة القدم - ربما لا يتكرر طوال العمر، لذا يسعد الناس بشراء السلع "الحصرية" بالفعالية، وهي أحياناً وسيلة للتباكي أمام أصدقائهم وزملائهم. وبما أن السلع ذات العلامات التجارية تكون خاصة بالفعالية يكون الإصدار محدوداً، لذا غالباً ما تكون الأسعار وبالتالي الإيرادات أعلى من المعتاد، وهي طريقة شائعة لتعظيم الإيرادات

حقوق البث Broadcast Rights

رغم أن الفعاليات الصغرى أو المحلية أو غير المعروفة نسبياً توفر إمكانية الوصول مجاناً لأي مؤسسات إعلامية تظهر اهتماماً، لكن عليها أيضاً تقديم حوافز مثل الضيافة المؤسسية أو تذاكر مجانية لجذب انتباه وسائل الإعلام. بمجرد أن تصبح الفعالية معروفة و / أو مشهورة، تتنافس مختلف المؤسسات

الخدمات الإضافية Ancillary Services

هناك أيضاً عدد من الأساليب الأخرى التي يمكن للفعاليات من خلالها حث الضيوف على إتفاق أموالهم وبالتالي تعظيم الإيرادات. ويمكن استخدام الخدمات مثل جناح التصوير في مواقع رئيسة مختلفة لا يمكن العامة الناس الوصول إليها (مثل الجلوس في سيارة F1 عند نقطة انطلاق السباق)، وموافق السيارات أو خدمات النقل والألعاب، والترفيه وغيرها لتعظيم الإيرادات.

أهمية تعظيم الإيرادات

١. تعويض التكاليف الهائلة
٢. زيادة قاعدة العملاء
٣. هيمنة السوق
٤. زيادة الأرباح

اختر الإجابة الأكثر ملاءمة مما يأتي

١. أي مما يأتي ليس هدفًا مالياً؟

أ- الأرباح.

ب- الإيرادات.

ج- التدفق النقدي

د- الوائح.

٢. أحد الأمثلة على العوامل الداخلية التي تؤثر على متطلبات التمويل هو :

أ - الظروف الاقتصادية.

ب- متطلبات الموارد البشرية.

ج- توفر الموردين

د- تكلفة المكان.

٣. تعتبر ميزانيات الفعاليات مفيدة لما يأتي:

أ. اتخاذ قرارات التسعير.

ب اختيار موضوعات الألوان.

ج ضمان الزائرين أو الضيوف.

د. التأكد من مناسبة الترفيه.

٤. أي مما يأتي لا يتأثر بأمور الميزانية؟

أ - قرارات التسعير

ب- القرارات الترويجية.

ج - القرارات الترفيهية.

د- الأهداف التنظيمية.

٥. يمكن تعظيم الإيرادات من خلال:

أ- زيادة سعر بيع المنتجات والخدمات.

ب- التخلّي عن المنتجات والخدمات المجانية.

ج- تحديد أسعار منخفضة للغاية للمنتجات ذات الطلب المرتفع المحتمل.

د- زيادة التكاليف

٦. أي مما يأتي لا يمثل فائدة لتعظيم الإيرادات؟

أ- تعويض التكاليف الهالكة.

ب- هيمنة السوق.

ج- زيادة قاعدة العملاء.

د- زيادة احتمالات الربح.

التقديم

مهمة التفكير

في هذه المرحلة من حياتك، هناك فرصة معقولة بأن تضطر إلى إدارة ميزانية وإيجاد طرائق لكسب الأموال للحفاظ على نمط حياتك

١-خذ في الاعتبار مواردك المالية الشخصية:

أ. ما الطرائق المختلفة التي يمكن أن يكسب من خلالها الأشخاص في مثل سنك، المال اللازم للصرف على نمط حياتهم؟

ب كيف تدير ميزانيتك الخاصة؟

ج - ما العوامل التي تؤثر على كيفية إنفاق دخلك المحدد في الميزانية؟

٢- فكر في آخر فعالية كبرى حضرتها والتي كانت تهدف إلى تحقيق إيراداتأ.

أ-ما الأساليب التي أغرتك بها الفعالية لإنفاق أموالك؟

ب. هل كانت المنتجات أو الخدمات منخفضة أم مرتفعة التكلفة؟ ولماذا ؟

ج هل شعرت بأنك حصلت على قيمة مقابل المال؟

هل يمكنك زيارة الفعالية مرة أخرى في المستقبل؟ ولماذا ؟

استدامة الفعاليات

ما الاستدامة ؟

Sustainability

هي هدف اجتماعي يتعلق بحماية البيئة الطبيعية لضمان سلامة وديمومة النظم البيئية التي تدعم الحياة على الأرض.

تؤثر الاستدامة تأثيراً كبيراً على جميع الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية، بما فيها صناعة الفعاليات

The Triple Bottom Line

اهتمت المنظمات في السنوات الأخيرة أو أجبرت من قبل أصحاب المصلحة على مراعاة الفوائد الاقتصادية، ومراعاة الآثار الاجتماعية والبيئية لأنشطة الأعمال بما في ذلك الفعاليات

يُعرف هذا التركيز الثلاثي على التأثيرات الاقتصادية والاجتماعية والبيئية، وهي الركائز الثلاث للاستدامة باسم **الحصيلة الثلاثية** **Triple Bottom Line**

تعتبر الحصيلة الثلاثية مقياساً مهماً للاستدامة وتساعد على ضمان توفر العنصر البشري من عمال وعملاء والموارد الطبيعية وبالطبع تحقيق الربح على المدى الطويل، وهي طريقة محاسبة قائمة على الاستدامة تقيس تأثير المنظمة أو الفعالية على البيئة المحيطة.

Sustainability in Events

الغاية من الفعاليات المستدامة هو الحد من تأثيرها على البيئة الطبيعية والعناصر المحيطة بها مباشرة، وتعظيم منافعها على الصعيد الاجتماعي. ويمكن للفعاليات إنجاز هذه الغاية عبر:

- الحد من استخدام الموارد النادرة مثل المياه والطاقة غير المتجددة.
- التقليل من توليد النفايات غير القابلة للتدوير واستخدامها، مثل المواد البلاستيكية التي تستخدم مرة واحدة فقط.
- التخلص من النفايات بطريق مسؤولة لتقليل تلوث البيئة الطبيعية.

الهدف الأساسي والطويل الأجل للاستدامة هو الحفاظ على الأرض للأجيال القادمة، وهذا سبب بيئي وأخلاقي واضح لضمان الاستدامة. هناك أيضاً أسباب فورية وقصيرة الأجل لإعداد فعالية مستدامة، ومنها:

- ضرورة الالتزام بالقوانين واللوائح وتقليل الأسباب التي تؤدي إلى فرض الغرامات أو العقوبات.
- الحاجة إلى الحفاظ على صورة مقبولة أمام الرأي العام والسيطرة على التغطية الإعلامية التي تروج صورة سلبية، فالآراء مسلطة على القضايا البيئية التي تحظى باهتمام متزايد في المجتمع.

العوامل التي تؤثر على استدامة الفعاليات Factors That Influence the Sustainability of Events

العوامل الداخلية Internal Factors

العوامل الداخلية هي تلك المتأصلة في الفعالية بحد ذاتها، ويمكن أن تشمل الخصائص الأساسية للفعالية، مثل الغرض منها وأهدافها، أو المسائل المتعلقة بالتوظيف مثل مستوى خبرة الفريق الذي ينظم الفعالية وقدرتها على الفهم. والعوامل الداخلية الرئيسية التي تؤثر على أهمية الاستدامة في الفعالية موضحة فيما يلي

١. الغرض من الفعالية وأهدافها
٢. مستوى الخطر
٣. فهم الممارسات الحالية
٤. توفر الموارد

العوامل الخارجية External Factors

العوامل الخارجية هي تلك التي تتعلق بالبيئة التي ستقام فيها الفعالية. وفيما يأتي بعض العوامل الخارجية الرئيسية التي تؤثر على استدامة الفعالية.

١. الاعتبارات القانونية
٢. الاعتبارات الثقافية والديموغرافية
٣. أوضاع السوق
٤. الاعتبارات التشغيلية

مجالات الاستدامة الرئيسية Key Sustainable Areas

ينبغي أن تكون الاستدامة محور تركيز جميع الفعاليات في المجالات الوظيفية. لذا، من المهم التركيز على بعض المجالات العامة الرئيسية تحدث قضايا الاستدامة الاجتماعية والاقتصادية والبيئية المرتبطة بخطيط الفعاليات في مجالات مثل:

- إدارة استخدام المياه.
- إدارة استخدام الطاقة.
- إدارة النفايات.
- العلاقات مع المجتمع المحلي ومشغلي الأعمال.
- النقل.
- البيئة الطبيعية

تأثير الاستدامة على إدارة الفعاليات والتخطيط لها Sustainability on Event Management and Planning

زيادة الكفاءة Increased Efficiency

١

يؤدي استخدام الكفاءة للموارد إلى الآتي:

- انخفاض التدفقات النقدية الصادرة طويلاً الأجل
- زيادة الأرباح أو انخفاض تكاليف التشغيل للفعاليات غير الهدافة للربح
- فرص التسويق الإيجابية

تقليل النفايات Decreased Waste

٢

زيادة رضا الموظفين والزائرين Enhanced Employee and Visitor Satisfaction

٣

أهمية الممارسات المستدامة لإدارة الفعالية The Importance of Sustainable Practices for Event Management

الاستدامة طويلة المدى Long-term Sustainability

تعني الاستدامة القدرة على الحفاظ على عملية أو فعالية ودعمها باستمرار مع مرور الوقت.

وتهدف الممارسات المستدامة في الفعاليات إلى منع استنزاف كل من الموارد الطبيعية والمادية. ولذلك فإن هذه الممارسات لها منافع رئيسة طويلة الأجل للمجتمعات التي تقام فيها الفعاليات

السمعة قصيرة الأجل Short-term Reputation

يؤدي برنامج أو نشاط العلاقات العامة غير القانوني أو غير الأخلاقي إلى إلحاق ضرر كبير بسمعة منظم الفعالية وربما الجهات الراعية لها، كما أنه يترك المنظمة عرضة للتراضي أو توجيه الاتهامات لها من قبل السلطات. لذا يجب مراعاة الاعتبارات القانونية والأخلاقية دائمًا في عملية التخطيط،

أفضل الممارسات لاستدامة الفعالية Best Practices for Event Sustainability

هناك العديد من الطرق التي يمكن أن تصبح الفعاليات من خلالها أكثر استدامة، ومنها :

أثناء الفعالية	إجراءات الدخول	النقل	تهيئة المكان
<p>الحد من استخدام البلاستيك أو التخلص منه .</p> <ul style="list-style-type: none"> • تجنب المواد البلاستيكية التي تستخدم لمرة واحدة مثل الأكواب والشفاطات. • تقديم الأطعمة والمشروبات العضوية المحلية. يساعد الطعام المحلي على التقليل من الأميال التي يقطعها الطعام (مقدار المسافة التي يقطعها الطعام للوصول إلى المزرعة إلى الطبق) 	<p>لتقليل من استخدام الورق .</p> <ul style="list-style-type: none"> • وفر البرامج الرقمية بدلاً من استخدام التذاكر الإلكترونية بدلاً من الورقية استخدم رموز الاستجابة السريعة بدلاً من المنشورات والاستبيانات المادية 	<p>التأكد من وجود خيارات نقل صديقة للبيئة</p> <ul style="list-style-type: none"> • روج لاستخدام وسائل النقل العامة بدلاً من وسائل النقل الشخصية • شجع مخططات مشاركة السيارات للحد من التلوث المروري 	<p>استخدام تقنية توفير الطاقة</p> <ul style="list-style-type: none"> • استخدم مصابيح LED بدلاً من المصايد المتهوحة القياسية التأكد من أن الديكورات صديقة للبيئة • تجنب بالونات الهيليوم الضارة بالبيئة.

أمثلة إضافية على ممارسات الاستدامة

١. إعادة التدوير
٢. تقنيات الحفاظ على المياه
٣. استضافة الموارد الخضراء
٤. تخفيض عدد رحلات العمل

تأثيرات الفعاليات المستدامة **Impacts of Sustainable Practices**

يؤدي استخدام الممارسات المستدامة إلى تحقيق مزايا عديدة للفعالية ومنظميها بدءاً من توفير التكاليف وتحسين إدارة التدفق المالي إلى زيادة التزام الموظفين وفرص التسويق، فهو يضمن احترام الفعاليات للبيئة والتقليل من آثارها السلبية على المجتمع.

التأثيرات البيئية Environmental Impacts

من الطبيعي أن تؤثر زيادة التركيز على الفعاليات والسياحة على البيئة المادية وتؤثر الأنشطة مثل البناء واستخدام الطاقة والنقل بصورة كبيرة على المملكة. غير أن التأثيرات البيئية ليست معنية بالبيئة الطبيعية فحسب، بل هي معنية أيضاً بالبيئة الحضرية. فتعتبر قضايا مثل تغير المناخ وضرورة خفض استهلاك الموارد الطبيعية من العناصر الرئيسية التي يتعين على الفعاليات المستدامة مراعاتها عند التخطيط. يؤدي دمج أفضل الممارسات في تحطيط الفعاليات إلى تقليل الآثار السلبية على البيئة من خلال.

النفايات استخدام المواد القابلة للتحلل أو القابلة لإعادة التدوير حيثما أمكن لتقليل كمية التلوث البيئي والنفايات المرسلة إلى مكب النفايات.

الطاقة : تقليل كمية الطاقة المستخدمة في بناء المرافق وتجهيزها وتسليمها، بالإضافة إلى الطاقة المستخدمة في السفر إلى الفعالية والطاقة المستخدمة في الفعالية نفسها. وستؤدي زيادة استخدام الطاقة المتجدددة إلى تقليل انبعاثات الكربون ومساعدة المملكة على تحقيق الأهداف المستدامة.

النقل: استخدام أنظمة النقل العام الأكثر صداقية للبيئة، وبالتالي تقليل وقت السفر والازدحام والانبعاثات والقضايا المتعلقة بالصحة. وسيؤدي ذلك إلى تقليل انبعاث غازات الاحتباس الحراري وتحسين جودة الهواء في المناطق المحيطة.

أهمية قياس مدى نجاح الممارسات المستدامة The Importance of Measuring the Success of Sustainable Practices

تلجم الفعاليات إلى الممارسات المستدامة الأسباب عده منها الحرص على البلد واحترام القوانين الوطنية، بالإضافة إلى أسباب تسويقية (آخذه بالازدياد) . لذلك يعد حفظ السجلات بصورة ممتازة أمراً ضروريًا لقياس نجاح إحدى الفعاليات، لأنه بدون دليل من المستحيل معرفة مدى تحقق الهدف من الفعالية.

مراقبة الأداء Monitoring Performance

تحدد الفعاليات الرئيسية والضخمة أهدافاً للاستدامة خلال التخطيط للفعالية بدءاً من استخدام الطاقة إلى إدارة النفايات ومراقبة الأداء وإبلاغ النتائج أمران ضروريان لتحفيز جميع المشاركين في الفعالية بمن فيهم أصحاب المصلحة الداخليين مثل مضيفي الفعالية والعاملين فيها، وأيضاً أصحاب المصلحة الخارجيين مثل المجتمع المحلي والحكومة ومجال صناعة الفعاليات الأوسع.

تشمل الأسباب المهمة الأخرى لرصد نجاح الممارسات ما يلي:

- تحقيق الحد الأدنى من الأهداف الحكومية.
- تقليل التكاليف المالية طويلاً الأجل للفعالية.
- القدرة على تسليم الضوء على استدامة الفعالية لأغراض تسويقية.
- ضمان إمكانية إجراء التحسينات باستمرار.
- توفير بيانات للتعليم العام.

المعيرة Benchmarking

هي ضبط معيار يمكن مقارنة الفعاليات المشابهة على أساسه، وتعتبر الفعاليات السابقة ذات الحجم والنطاق المماثلين دليلاً جيداً للمعايير الدنيا المتوقعة. ويمكن بعد ذلك استخدام الأهداف المحددة من نقطة مرئية ما لتقرير ما إذا كانت الأهداف ذات الصلة غير محققة أو محققة فيحدود التوقعات أو تجاوزت التوقعات

اختر الإجابة الأكثر ملائمة مما يأتي:

١. أي مما يأتي لا يعد عنصرا في الحصيلة الثلاثية؟
أ - العنصر الاقتصادي.
ب - العنصر الاجتماعي.

ج العنصر النشط.

د - العنصر البيئي.

- ٢- أي مما يأتي ليس مثلاً على ممارسة فعالية مستدامة؟
أ - التقليل من استخدام المواد البلاستيكية.

ب - الحد من استخدام الطاقة والمياه.

ج- تطبيق سياسة عدم وجود النفايات.

د - تقديم المأكولات والمشروبات العالمية.

٣. أي مما يأتي ميزة للاستدامة؟

أ- تقليل التكاليف قصيرة الأجل.

ب زبادة التكاليف طويلة الأجل.

ج- تقليل التكاليف طويلة الأجل.

د- روابط النقل السريعة.

- ٤ . أي مما يأتي يُعد من مزايا الاستخدام الفعال للموارد؟

أ. زيادة التكاليف.

ب فرص التسويق الأفضل.

ج. انخفاض الأرباح.

د. عدم رضا أصحاب المصلحة

- ٥- أي مما يأتي يعتبر مثلاً عن أفضل الممارسات في الفعاليات؟

أ. تقليل التكاليف قصيرة الأجل.

ب - توفير المواد الورقية والبلاستيكية التي تستخدم لمرة واحدة.

ج - الاستثمار في إضاءة LED.

د- عقد الكثير من الاجتماعات التي تتضمن السفر.

٧. أي مما يأتي لا يمثل تأثيرا على السياسات المستدامة؟

أ. تلبية أهداف التنمية المستدامة.

ب. تقليل استخدام الوقود الأحفوري.

ج زيادة النقل.

د. إقامة علاقات طويلة الأمد على نحو أفضل

الخدمات اللوجستية للفعالية وعملياتها وتقييمها

الخدمات اللوجستية والتتابع الزمني

تشير الخدمات اللوجستية إلى عملية التخطيط والتنظيم للتأكد من تسليم الموارد في أماكن الحاجة إليها في الوقت المناسب. فتتطلب الحصول على الموارد وتخزينها ونقلها إلى وجهتها النهائية.

الخدمات اللوجستية

تمثل الخدمات اللوجستية أهمية بالنسبة للفعاليات بسبب الحاجة إلى ضمان توفير الموارد المناسبة لموقع معين في وقت محدد. وبدون التخطيط الدقيق لهذا النشاط لا تصل الإمدادات اللازمة لإقامة الفعالية بطريقة صحيحة.

التتابع الزمني

تعتمد فاعلية مرحلة التنفيذ على عدة عوامل متراقبة منها وجود نظام واضح ومنظم وتواصل جيد؛ وهذا للتأكد من فهم جميع المعنيين لدورهم وكيفية التناسب مع الصورة الأكبر.

التسهيلات والموارد التقنية المطلوبة للفعاليات العصرية

Resources Required for Modern-Day Events

- متطلبات الضيافة
- بعد أن يتم الاتفاق على كيفية تقديم الطعام، يجب النظر في الأمور التالية
- عدد الأشخاص..
- أوقات تقديم المرطبات.
- الميزانية
- الزوار أنفسهم.

- الموارد التقنية :
- العروض التقديمية
- الصوت
- الإضاءة
- الخلفيات وإعداد المسرح
- الإعداد

متطلبات تقديم الطعام والضيافة في المناسبات Catering and Event Hospitality Requirements

أنواع الخدمة Service Types يختلف تنظيم تقديم الطعام كثيراً ، فهناك بشكل عام خيار القيام بالأنشطة داخل الشركة كما تمارسها إدارات الولائم في أماكن مثل الفنادق، وهناك التعهد بتقديم الطعام خارجيا كما تمارسه أنواع أخرى من الأماكن بدءاً من القاعات العامة إلى الملاعب الرياضية والمساحات الخارجية. لكل طريقة مزايا وعيوب وربما يكون للطريقة التي توفرها الأماكن للتعامل مع تقديم الطعام علاقة كبيرة بتجاربها السابقة على مستوى الربحية والمرؤنة والملاءمة.

متطلبات الضيافة Hospitality Requirements بعد أن يتم الاتفاق على كيفية تقديم الطعام، يجب النظر في الأمور التالية وتحديدها :

- عدد الأشخاص..
- أوقات تقديم المرطبات..
- الميزانية..
- الزوار أنفسهم.

تخطيط خدمات تقديم الطعام Layout of Catering Services توريد الطعام المستمر يعني أن المرافق المخصصة لذلك كمنافذ تقديم الطعام في الموقع أو خيم تقديم الطعام أو المرافق المتنقلة كعربات الطعام والأكشاك المؤقتة يجب أن تعمل طوال اليوم" ، وقد يكون افتتاح هذه المرافق أو إغلاقها متدرجاً أو مجدولاً وفقاً للحاجة وأوقات الذروة.

أسئلة التخطيط الهامة Important Planning Questions هناك عدة عناصر مختلفة على المنظم وضعها في الاعتبار عند التخطيط لتقديم الطعام . هل تقدمت بطلب للحصول على تراخيص بيع المواد الغذائية واستلامها (من الأكشاك مثلاً)

- هل توجد مساحة كافية لتخزين وإعداد وتقديم خدمة الطعام والشراب؟
- وأي معدات ضرورية؟
- هل يمكن الوصول إلى هذه المناطق بسهولة؟
- هل لديهم الخدمات اللازمة ويلتزمون بلوائح النظافة الصادرة عن هيئة الغذاء والدواء السعودية؟
- ما أوقات الإعداد، والافتتاح، والإغلاق، والمغادرة؟
- ما ترتيبات التنظيف والإزالة الموجودة؟
- هل توجد معايير اختيار المجموعة من مقدمي خدمات تقديم الطعام؟
- ما الترتيبات المتاحة لهم للدفع مقابل وضع أكشاك الطعام؟

العوامل التي تحدد خيارات المرطبات Factors Determining Refreshment Choices

كثيراً ما يكون التوفير الناجح للمرطبات المقدمة تأثيراً مباشراً على الفعالية كما هو مذكور أعلاه، ولهذا السبب، من المهم لمقدمي الفعاليات والمنظمين فهماً يأتي: عدد الزوار الحاضرين والمتوقع أن يشتروا المرطبات، وعدد فرص تقديم المرطبات خلال زيارة الفعالية.

- عدد الموظفين أو الطاقم الذين يجب توفير الطعام لهم، وفي أي وقت.
- تفاصيل حول مجموعة الزوار نفسها، مثل: - من هم الزوار؟
- الاهتمامات الغذائية العادلة وأنماط تناول الطعام.
- الفئة العمرية.
- التوازن بين الجنسين.
- الاحتياجات الغذائية الخاصة (مثل النباتيين) ..
- وجود ميزانية للمرطبات، أو إذا كانت التذكرة لا تشمل الطعام.
- الخبرة والقدرة اللتان يتمتع بهما طاقم تقديم الطعام.
- نوع مرافق تقديم الطعام وسعة التخزين والمعدات المتوفرة في المكان.
- إمكانية إحضار الطعام والشراب من الخارج من عدمه، وكيف يتم إحضاره ..
- ما المرافق والخدمات الرئيسية المتوفرة في الموقع.

إدارة التوريد والنقل والتوزيع Managing Supply, Transportation and Distribution

تشمل الخدمات اللوجستية في سياق الفعاليات أنشطة مثل توريد المواد والخدمات والمعدات والمؤن ووصول الزوار ومغادرتهم، وإصدار التذاكر والاستفسارات وتدفق الأشخاص، والفنانين وطاقم العمل في المكان وحوله.

التحضير Preparation

يعتمد التحضير للفعالية وافتتاحها وتشغيلها على إيصال جميع العناصر إلى المكان المناسب في الوقت الملائم ضمن مجموعة من المواعيد النهائية. وعند إقامة الفعاليات من قبل شركات إدارة محترفة ستحتفظ هذه المنظمات بقاعدة بيانات إلكترونية تحتوي على القوائم العامة للإمدادات والموردين المستخدمين في الفعاليات السابقة،

التخطيط Planning

يستغرق التخطيط المسبق أشهرًا أو سنوات في حالة الفعاليات الضخمة، مثل كأس العالم لكرة القدم (FIFA)؛ وفي هذه المرحلة من الضروري أن يبدأ التخطيط والترتيب بالتفصيل ومع اقتراب بداية الفعالية،

الإغلاق Close-down

بعد إغلاق الفعالية مهمة لوجستية رئيسية، فربما يكون من الضروري إزالة البضائع والمعدات وتخزين العناصر القابلة لإعادة الاستخدام أو إعادة تدوير العناصر التي لا يمكن الاحتفاظ بها. وتماشياً مع أفضل الممارسات المستدامة، فمن الضروري أيضًا تنظيف الموقع وإعادته إلى حاليه الأصلية في كثير من الأحيان،

إدارة المخاطر والتخطيط لحالات الطوارئ Risk Management and Contingency Planning

المخاطر هي احتمال حدوث ضرر ناشئ عن خطر محتمل **والخطر المحتمل Hazard** هو أي مصادر محتملة للجروح أو الأمراض أو الضرر أو الأذى للناس أو الممتلكات أو البيئة تنقسم المخاطر إلى أربع مجموعات



إدارة المخاطر Risk Management

تتضمن إدارة المخاطر تحديد وتحليل احتمالية المخاطر المتوقعة وعواقبها مثل التهديدات على صحة وسلامة الموظفين والحاضرين، أو عدم مساعدة المتظوعين بالوقت المتوقع، أو قرار الراعي بالانسحاب في اللحظة الأخيرة.

التخطيط لحالات الطوارئ Contingency Planning

التخطيط لحالات الطوارئ **Contingency planning** أداة إدارية تستخدم لتحليل تأثير المخاطر المحتملة على الفعاليات لوضع ترتيبات كافية ومناسبة مسبقاً للاستجابة في الوقت المناسب وبطريقة فعالة وملائمة لاحتياجات الفعالية، وتستخدم خطة الطوارئ لتوقع المشكلات التي تنشأ عادة أثناء الفعاليات واستباقها وحلها.

احتياجات التوظيف التنظيميOrganizational Staffing Needs

مهارات وسمات موظفي الفعالية Skills and Attributes of Event Staff



صفات مدير الفعاليات الماهر يجب أن يتمتع مدير الفعالية الماهر بصفات عديدة حتى يكون ناجحاً؛ إذ يتبعين على مدير الفعالية أن يكون في المقام الأول قادرًا على حل المشكلات بصورة متميزة وأن يتمتع بمهارات اتصال ممتازة، ويكون قادرًا على اتخاذ القرارات وتفويض المهام إلى المرؤوسين المناسبين، وقدراً على تحديد المشكلات المحتملة والتعامل معها قبل أن تصبح مشكلات في بيئة متغيرة باستمرار، وستساعد هذه المهارات على تنسيق مجموعة واسعة من الأنشطة. ويطلب هذا نهجاً استباقياً، حيث يتم التحكم في المواقف بدلاً من مجرد الاستجابة لها بعد الفعالية.

مهارات وسمات موظفي الفعالية هناك مهارات وسمات عديدة يمكن للموظف أن يضيفها إلى إدارة الفعالية بما في ذلك المهارات الشخصية مثل إدارة الوقت والمهارات الصعبة مثل الخبرة الفنية. ويعتمد التوظيف على نوع الوظيفة أو المرشح المطلوب إلى جانب المهارات والسمات الخاصة بالفعالية.

إدارة عمليات الفعاليات Managing Event Operations

الأذونات القانونية Legal Permissions

أن التصاريح والتراخيص والتشريعات كلها متطلبات قانونية

التصريح Permit: مستند رسمي يمنحك الإذن باستخدام أو تنفيذ شيء. إلا أنه صالح لفترة زمنية مقيدة (مثل فعالية غير متكررة أو احتفال لمرة واحدة) ويُخضع لمراقبة منتظمة للتحقق من الامتثال ويكون له قيود عدّة.

الترخيص License: يشبه الترخيص التصريح، فهو مستند رسمي يمنحك الإذن باستخدام أو فعل شيء لفترة زمنية ممتدة (أو حتى بصورة دائمة) ولديه قيود ومراقبة أقل. وتشمل أمثلة التراخيص المؤهلات المهنية أو الأذونات لاستخدام قطعة أرض لغرض معين إلى أجل غير مسمى.

التشريع Legislation : قانون أو مجموعة قوانين تضعها مؤسسة حكومية يلتزم جميع الأشخاص باتباعها، وهي مصممة لحماية مجموعة واسعة من أصحاب المصلحة.

التزود بالمعلومات

للحصول على المشورة القانونية المهنية، فعلى معظم مديرى الفعاليات الاتصال بالجهات القانونية، أو الفريق القانوني الخاص بمنظمتهم. وتمثل القضية الرئيسية للمديرين في صناعة الفعاليات في معرفة متى يتطلبون المشورة القانونية المهنية

الأمان Security

تطلب الفعاليات المختلفة مستويات متنوعة من الأمان، بدءاً من ضمان سير طوابير انتظار الدخول والخروج والموقع بسلامة إلى إنشاء وإدارة المناطق لكتار الشخصيات وترغب الشرطة أو الأمن في التحقق فعلياً من مكان الفعالية للتأكد من الالتزام باللوائح،

التعامل مع وسائل الإعلام Media Handling

تعتمد فعاليات عديدة على اهتمام وسائل الإعلام وتنظيم العروض الصحفية. وينبغي إجراء الأعمال الصحفية بكفاءة والتفكير ملياً بها مسبقاً خاصة فيما يتعلق بما يريد فريق الفعالية منهم. ويتعين أن يخطط مدير الفعاليات لما سيتم عرضه وكيف يجب عرضه، وعليه أيضاً تحديد أماكن استراحة يجدد فيها الزوار نشاطهم ويتجهزون لطرح أسئلة متعلقة بجولتهم. من المهم أن تكون قادراً على الحديث بإسهاب

الإغلاق والتقييم والأثر

الإغلاق Close-down

يشير إغلاق الفعالية **Event Close-down** إلى المهام التي يجب تنفيذها في نهاية الفعالية، ويجب التعامل معها بنفس الطريقة المنظمة تماماً مثل إعدادها. وفي نهاية الفعالية، من المهم أن تكون قادراً على التعامل مع الإغلاق وتفریغ المكان بصورة صحيحة وحذرة. وهذا مهم بشكل خاص في حالة الفعاليات التي تنظم على نطاق واسع، مثل اجتماع الحجاج في المسجد الحرام في مكة المكرمة

تقييم الفعالية Event Evaluation

تقييم الفعالية **Event Evaluation** هو عملية تقييم مدى تحقيق أهداف الفعالية وتحليل الدروس المستفادة.

أثر الفعاليات Event Legacies

يتكرر الكثير من الفعاليات وبعضها لا يتكرر، وغالباً ما تحدث الفعاليات المتكررة مرة كل عام، وهذا هو الحال مع مؤتمر مبادرة مستقبل الاستثمار الذي يعقد في الرياض سنوياً منذ عام ٢٠١٦. ويذكر المؤتمر بهذه الطريقة من أجل تعزيز واستدامة عمله في معالجة القضايا العالمية التي تؤثر على البشرية وإيجاد مبادرات جديدة لرأس المال الاستثماري ومشاريع أخرى للمستثمرين للمشاركة فيها، وكل هذه الجوانب ضرورية لأثر الفعالية. صممت فعاليات أخرى لغرض واحد يحدث مرة واحدة فقط". وبعض الفعاليات لا تتكرر عادة في المكان نفسه مرتين رغم أنها تترك أثراً كبيراً من حيث المباني والمرافق، مثل كأس العالم لكرة القدم (FIFA) أو الألعاب الأولمبية؛ بينما لا تترك الفعاليات الأخرى سوى أثر اجتماعي. وثمة فعاليات كثيرة لا تترك أثراً إلا السعادة ولا تحتاج إلى أكثر من ذلك.

بما لا يكون الأثر **Legacy** أو ناتج فعالية ما بعيد المدى مادياً، وربما يكون ذاكرة إيجابية فقط. بعض الآثار طويلة المدى ولها تأثير دائم على المجتمع أو البيئة، بينما البعض الآخر غير مباشر أو خفي ومعترف به فقط من قبل أصحاب المصلحة الرئيسيين.

اختر الإجابة الأكثر ملائمة مما يأتي:

١. أي مما يلي لا يتعلق بالخدمات الوجستية لفعالية؟

- أ. توريد المواد والخدمات.**
- ب التخلص من المعدات والمخصصات الفائضة.**
- ج وصول الزائرين ومجادرتهم.**
- د. تسعير التذاكر والمواد الاستهلاكية**

٢. أي مما يأتي ليس مثلاً عن الأسئلة الأساسية ونقط البداية لتحديد متطلبات الضيافة؟

- أ. عدد الزائرين.**
- ب . الميزانيات المتاحة.**
- ج . نوع الزائر المتوقع.**
- د. أذواق منظم الفعالية**

٣-أي من الفئات الآتية تقع ضمن الدعاية السلبية لمكان الفعالية؟

- أ- المخاطر الاقتصادية.**
- ب- مخاطر الأداء.**
- ج -مخاطر السمعة.**
- د - المخاطر المادية.**

٤-أي مما يأتي لا يعتبر مهمة شائعة لمدير الفعاليات؟

- أ- المراسلات والجدوال الزمنية.**
- ب- التوقيع على شعارات الراعي.**
- ج- التعامل مع وسائل الإعلام.**
- د- الإشراف على التمهيد قبيل البدء.**

٥- أي مما يأتي لا يمثل محوراً إدارياً للإغلاق؟

أ. استكمال الحسابات.

بـ طلبات التأمين.

ج. تسديد الفواتير النهائية.

د. البيانات الصحفية الختامية

٦. أي مما يأتي يُعد مصدراً كمياً للتعليقات على الفعالية؟

أ. تصورات الزائرين.

بـ ملاحظات وتعليقات الإدارة.

جـ التقارير والحسابات المالية.

د. الميزانية العمومية لمنافع الاجتماعية